

在工作找到樂趣 藉樂趣成就更多美好

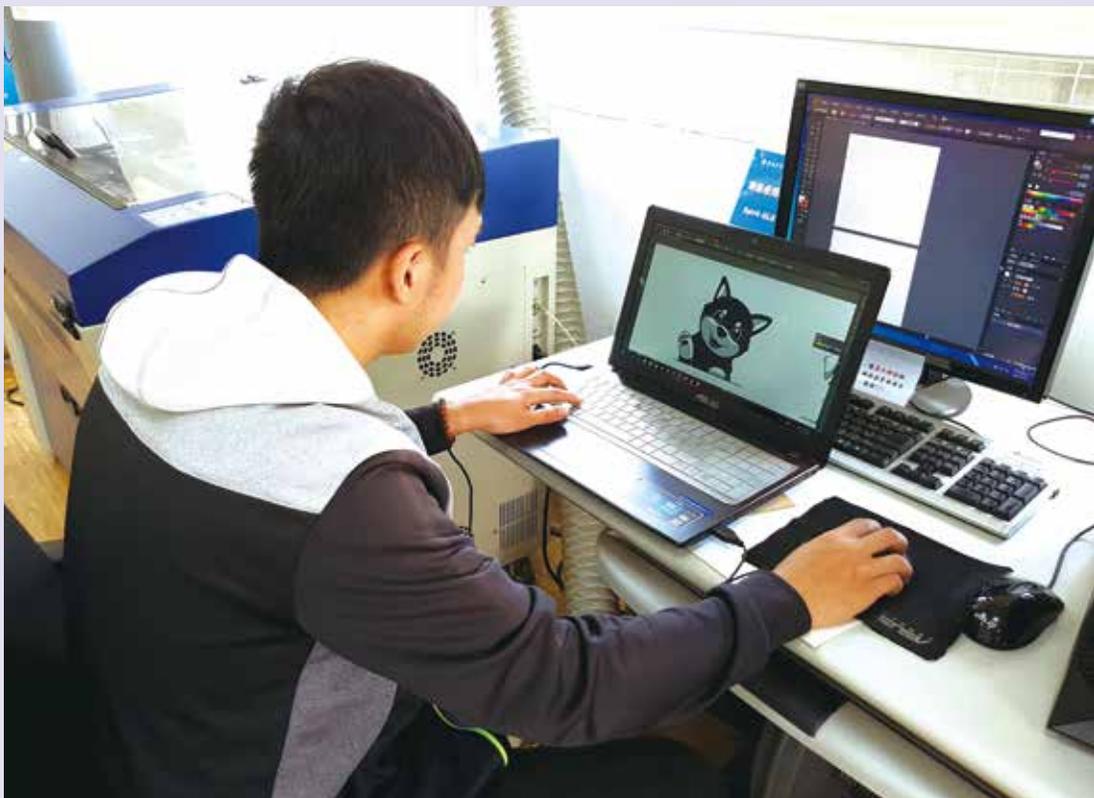
整理撰文 黃敏惠



「不插電音箱」吳展住。

隨著全球經濟科技化程度提高，科技在生產、消費等各方面之應用日廣，趨使國際著眼於「創新能量」(innovation)，今日創意創新成為競爭主體的時代來到，翻轉了傳統觀念。創客又譯為「自造者」，其概念來自於英文 Maker 和 Hacker，是指一群酷愛科技、熱衷實踐的人，以分享技術、交流思想為樂趣。而零工經濟是靠一技之長吃飯的經濟，具備專業技能的創客身懷炙手可熱的才能，是最有機會架構、設計個人的工作生活，勾勒自己的未來，也能開創同時揉合彈性、自主和意義感的工作生活。

為塑造臺灣新世代核心競爭力，勞動部勞動力發展署為培養民眾創新實踐能力，於所轄分署設立 5 處各具特色之創客基地，培育實作能力及打造具前瞻性職業人才，以符合勞動市場人力需求，滿足由科技快速進步及創客運動浪潮所帶來的變革趨勢，運用專業師資與社群交流，並結合創意實作之工作坊，及創新思考、創業經驗趨勢等主題講座，藉由不同活動與課程之引導，培養跨域人才，提升職業能力，為未來跨領域人才預做準備。



北基宜花金馬分署物聯網創客基地 - 愛樂青年的「不插電音箱」

目前任職於家具量販店業務的吳展住，自小生長在木工家庭，在木工師傅手作家具的耳濡目染下，造就他對美學的濃厚興趣，畢業於新北市泰山科技大學視覺傳達系，求學時不僅接受了繪畫與創意的專業訓練，更累積了豐富的美學底蘊。因為準備畢業展的作品，透過同學的介紹，參加勞動力發展署北分署「五股創客基地」舉辦的講座，吳展住發現基地的環境、設備及師資，能協助並實踐他的創意想法。

「工欲善其事，必先利其器」吳展住了解這個道理，於是加入創客會員並申請入駐創

客基地，他表示：「在基地除了可以使用機具設備外，更能與不同專長的創客前輩或老師進行意見交流，是在學校學不到的難得經驗。」吳展住積極的與前輩們交流並向基地老師請益，開始著手製作不需要插電的木質擴音箱，一次又一次的試做，透過修正木頭材質、音孔、音色、音量、外型設計等，終於克服種種困難，成功製作出他的得意作品 - 「不插電音箱」。在創客基地舉辦的成果展中，吳展住發表「不插電音箱」的創作理念，成功吸引現場與會的傢俱公司目光，吳展住不僅讓自己的創意被產業界看見，更成功獲得就業機會。

吳展住認為創客基地不但提供了空間與設

備，還有同好、前輩可以彼此討論激發創意，更重要的是，還提供了與廠商交流的平臺，目前從事的工作內容讓他接觸到傢俱採購與行銷的作業，不但符合興趣，還能激發創意靈感，只要有時間，他還是會到創客基地使用設備繼續創作，燃燒他的創客魂。

北基宜花金馬分署物聯網創客基地

積極運用五股訓練場原有場地、師資及機具設備，以「智慧物聯網」領域之基礎知識為規劃發展主軸，結合轄區整體產業發展、地區性企業人才需求及強化各職業的專業技能，以開發轄區儲備創客及為未來跨領域人才預做準備。

特色：智慧物聯網·創客實作實踐夢想

地址：新北市五股區五工五路 47 號

營運時間：週二至週日，上午 8 時至下午 17 時



「談個念愛吧」工作室 楊若妍。

中彰投分署 TCN 創客基地 - 「談個念愛吧」工作室

楊若妍求學階段已是位作家，對自己未來有著夢想與衝勁，從國中時就喜歡看漫畫，每當有很多想法與靈感，便以小說形式寫下來，大學時因撰寫連載小說而被出版社發掘，接著便與城邦、尖端等出版社合作，前後出版了 10 本左右懸疑推理的奇幻愛情小說，之後因緣際會來到中彰投分署 TCN 創客基地擔任業務輔導員，在這裡看到很多充滿熱情與活力的創客為了自己的夢想努力，不經然地喚起自己內心的創業夢，便毅然決然地離職，全心全意地投身成為全職創客。

透過中彰投分署 TCN 創客基地的協助，楊若妍自 105 年 7 月開始進駐創客基地及持續

接受創業輔導等相關諮詢服務，在創客基地遇到好多創客協助，大家都不吝互相提供其專長領域之建議，促成了跨領域的合作，她用文字專長幫創客夥伴設計文宣，一起製作實體有聲書，除了可在活頁上自由編寫內容，還可錄下給對方的話，翻閱書頁的同時便會一同播放，是一本滿足視覺、聽覺的獨特產品。商品推出後除了深受年輕消費者的喜愛，更意外地接到不少企業訂購有聲書，作為公司的形象文宣，成功擴展多元客群。

在創客基地裡激發出了不同的創意火花，也因為創客基地有很多新聞媒體來報導，增進了她在媒體曝光的機會與頻率，越來越多人透過介紹創客基地而認識她，因此陸續有穩定案源進來，及邀請出席講座分享創業經



驗，甚至更促成了有幾位作家投入她的文創事業，支持了她在創作及寫作這條路上的熱情及信念，持續地努力耕耘向前邁進。

楊若妍於105年4月創立「談個念愛吧」工作室，開始了創業之路，服務項目除了有聲書之外，還有客製化禮物小說、禮物書、原創明信片、典藏書箋等，以「愛」為出發點，紀念人們說不出口的愛。無論是親情、愛情、



友情、敬愛，或者對寵物的疼愛，由團隊專業作家將之化作文字，包裝成世界上最獨一無二的禮物送給對方。楊若妍希望協助將每位客戶想表達的愛，展現在其創作出來的文創產品中，也讓受贈方感受到客戶想要傳達的心意，這就是楊若妍感到最開心快樂的時候。

中彰投分署 TCN 創客基地 - 創新樂活 善循環 豐禾有機農業

豐禾有機農業創辦人蘇博豐原本擔任壽險業經理，在經歷金融風暴後對於市場感到迷惘，重新思索未來職涯方向，發現到「綠能經濟」將是未來產業發展趨勢之一，於是成立豐禾有機農業技術股份有限公司，但因跨產業的鴻溝和新經濟的商業模式未定，公司在運作初期遭遇到不少挑戰及困難，在因緣際會之下，輾轉得知中彰投分署 TCN 創客基地有提供創業諮詢服務，於 104 年至基地接受創業諮詢時，並結交到志同道合的創客夥伴。

成功鏈結相關產業及資源，蘇博豐從金融專業成功轉型為綠能新經濟創客，並與創客夥伴交流中習得魚菜共生技術，讓蘇博豐突破創業的瓶頸，讓事業穩定成長，他表示：「政府對創業者不僅提供創業啟動資金的挹注，在人脈的建立與經驗的分享上，更是新創業者最重要、也是最需要的資源。」。豐禾的系統整合包括液態有機肥料製作、作物種植生長、病蟲害防治、機電系統配置及再生能源應用等，另外也從提供菜苗、植栽盆



豐禾有機農業創辦人蘇博豐。

設備、有機培營養液、機電設施架構、溫室搭建等，提供消費者最容易上手、最便利的栽種方式。

豐禾的策略成功了，從奪得經濟部中小企業處「創業點子星光大道創業競賽」首獎肯定便能證明，從近百項創業點子中脫穎而出的豐禾，在經過激烈評比後，深獲得評審青睞，評審之一 - 慧耕國際創辦人郭兆展甚至希望成為豐禾的夥伴。豐禾在競賽中一鳴驚人，也讓蘇博豐更加確認他們方向是正確



的，同時積極加快研發、量產腳步，並全面採取租賃模式不賣斷，並與社區管委會採集體種植合作方式，同時聘請社區裡暫時失業的居民協助種植、採收蔬菜販售，提供工作機會，形成「善」的循環。

豐禾創客團隊認為不同行業的創業條件不同，有興趣支撐，創業路才會走得比較順、比較遠，「自己做得快樂，才能將快樂感染給他人」，這是豐禾對創業者最好的建議。

中彰投分署 TCN 創客基地

位於臺中市一中商圈內，除提供免費硬體設備如 3D 列印機、雷射雕刻機、CNC 雕刻機、數位掃描器等，更推動工程與科技為導向的智慧生活主題，辦理研習工作坊、創客小聚等活動。此外，中彰投分署在臺中工業區設有電子電路、精密機械、木工設計、金屬藝術、園藝設計等自造者空間，歡迎想要動手創作的民眾。

特色：T 科技、C 創意、N 新視界 - 結合工程科技，主打智慧生活

地址：臺中市北區錦平街 40 號 2 樓

營運時間：週二至週日，上午 9 時至下午 18 時

創造多重收入 不再窮忙的多職人生

整理撰文 黃敏惠



如果你對一成不變的生活感到困乏，想體驗不同角色，豐富人生經驗；或是想要自主掌控工作節奏，適時安排休閒生活，在工作與生活中實踐自我；還是想利用空閒時間活用才能，額外增加收入累積財富，零工經濟將是你另一種職涯選擇，快來一窺零工百態，掌握新經濟脈動。

兼顧家庭與工作 自由靈活揪甘心

在「幾爸摳」的世界裡，你可以利用 100 元起跳的價格得到服務，也可以發揮自己的長才順便賺賺外快。身為全職家庭主婦的蔡怡芳，在加入「幾爸摳」會員前，認為自己樣樣會卻樣樣不精，最大的興趣是拍照化妝，



或是在親朋好友生日時，送上自己製作的手工卡做為祝福，直到友人分享「幾爸摳」網站連結，蔡怡芳得以發揮自己的小技能、挖掘更多潛能。「如果像以前一樣過日子，我想我應該會像花一樣枯萎了。因為孩子還小，可以專心投入的時間並不多，有時想找一份可以兼顧家庭與工作的差事，補貼一下家用，老實說不太容易，在這裡我可以紓解育兒壓力，又能有一點小小成就，自主性高又能自由分配時間，「幾爸摳」實在太適合我了。」

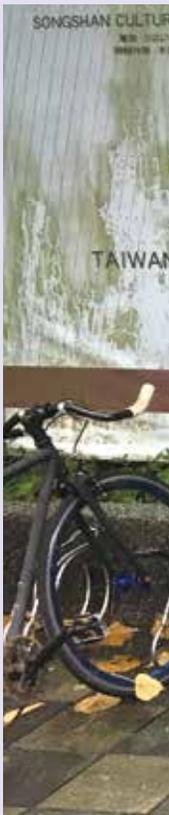
清楚的交易流程，再加上便利的信箱系統，蔡怡芳不用考慮如何收錢的問題，只管把作品做好與準時交貨，接著就是等錢入帳，再加上不用承受多餘的接案壓力，並輕鬆賺取金額與成就感，甚至激發了創意能量，偶爾還能帶著孩子替人逛展覽、看表演等，蔡怡

芳認為雖然每筆收入不豐，但日子不再一成不變就是最好的回饋。

跑出一片屬於自己的天空

「這份工作只有前兩天的工作比較辛苦，後面兩天還算輕鬆的，幫忙打掃，搬東西，但比其他同學搶先看到變形金剛，還有錢可賺，再累我都願意。」李承翰一提到最難忘的工讀經驗，便手舞足蹈形容著。舉凡舉廣告牌、補習班發 DM、新開餐廳發面紙、代客排隊、幫忙排椅子、指揮秩序、代買演唱會門票、當臨時演員等，李承翰無一不做，他認為與其放假宅在家，不如出來跑腿賺學費，還能獲得與眾不同的人生經驗。

正值大三的李承翰表示：「其實很多同學都在思考人生的下一步要如何規劃，還沒打



工前我也曾迷惘過，我想找出自己的真正興趣，直到學長帶我進入跑腿幫，無論是大公司或是菜市場，我都有跑腿的經驗，有時常思考著怎麼做才能讓成效更好，更省時省力，除了多磨練自己，還要學習與人互動，才能事半功倍。」經過規劃的打工經驗，李承翰不僅可以建立起基本技能，同時還可以儲蓄自己的人脈存摺，為日後的發展做好準備。

在職場上，李承翰相較於同齡起跑的早，雖然跑腿時也曾遭遇過叫賣業績不理想、傳單發放不順利等挫折，同行的夥伴甚至於差點誤當車手，但日積月累的經驗，便是積累他對事物的認知、價值觀、知識。同樣的，未來當他投

入職場，進入不同的產業與企業組織後，也會點滴從工作過程或公司培訓中，體會到深淺不一的經驗，相信未來將會有不可預期的成就。

超越想像的兼職附加價值

當快遞可以學到很多事情，尤其是「忍耐」二字，除了要忍受酷夏寒冬，有時因為收件或送件的速度太慢，不僅客戶苛責，更要忍受快遞公司老闆的責罵，即便主因是公司安排路線有誤，導致收送件延宕，但往往外務只能把委屈吞下，這些問題永遠存在著雇主與外務之間，因此機車快遞的外務流動率頗大。



在不同時期經歷多種跑腿任務的李承翰。

陳彥雄表示：「夏天跑件時，一天至少都要喝上 3,000cc 的水，廁所也超不方便找，有些辦公大樓的廁所不外借，就得忍到加油站或者速食店去上廁所，但是通常機車上有貨物，害怕貨物被偷，只能迅速解決。冬天則是冷得要命，再遇到大雨情況變得更慘，手指凍僵，穿脫雨衣更不容易，偏偏只有下雨天的時候，生意特別好，又不得不賺錢跑件。」

後來陳彥雄選擇轉職，因為正職工作有時會有空檔時間，看到 Lalamove 啦啦快送的人力招募廣告，他心想自己路線熟稔，跑業務時不如順路送送貨，多賺點外快，還能多

存一些退休金。不但時間可以自己安排，騎自己的機車就能送貨，只要用智慧型手機就能接單，路線隨自己安排，相當方便，他加入後每天利用零散時間接單，收入全憑自己決定。除了多賺一點錢，最重要的是可以幫助到別人。他曾遇到客戶急著要拿到忘記帶的東西，當他把東西準時交到客戶手上時，客戶臉上的喜悅感，讓他感到無比欣慰，更難得的是，連帶正職工作的業務也愈跑愈順心。越做越開心的工作，愈來愈擴大的朋友圈，其成就感是無法言喻的。